

Interview met Lorenzo Ceroni

Lorenzo Ceroni is een Italiaanse tuinder uit Ravenna, Noord Italië



Aan de mensen die niks van tomaten weten, waarom zouden ze juist jouw tomaten moeten eten?

Lorenzo: Dat is geen gemakkelijke vraag. Ik denk dat iedereen zijn product het beste vindt. Maar ik zou de mensen aanraden om mijn tomaten te kopen, omdat hij de perfecte tros heeft, waar de perfecte tomaten aan hangen.

De mensen kopen met hun ogen en niet met hun smaakpapillen. Ze gaan ons product kopen omdat de tros er mooi uitziet, de verpakking ziet er ook mooi uit. Dit zorgt er voor dat de klant nog meer verleid wordt.

Wat doet een adviseur in de kas?

Ze geven een goed advies over de planten. Ze kijken anders naar de planten hoe dat wij er naar kijken. Ze zien meer en sneller een verandering. Dit is hetzelfde als je een baby na twee maanden terug ziet, is die in u ogen heel hard veranderd, voor de ouders is dit niet zo. Omdat zij de baby elke dag zien.

Andere tuinders geven ook advies, maar dat is altijd minder dan wat de adviseur geeft.

Waarom is Peter Stradiot goed in zijn taak als adviseur?

Peter geeft mij een goed gevoel in wat ik doe. Hij geeft mij een soort comfort. Peter en ik heb twee verschillende karakters, hij is een kalme persoon en ik heb wat minder geduld.

Ik geloof in wat hij zegt, Peter geeft mij vertrouwen. Dit geeft mij een boost, zodat ik een week, maand verder kan werken.

Wat zijn de verbeterpunten?

Als je iets wilt verbeteren, moet je soms zelf eerst aan jouw eigen werken, ik ben soms te rap met alles, maar heb hiervoor een perfecte collega die dit goed opvangt. Hij is kalmer en heeft meer geduld dat ik niet heb. We zijn een perfect duo.

Mijn arbeiders zijn goede werkers, technisch ook heel goed. Maar door het nieuwe uitbetalingssysteem, ze worden nu per uur betaald. Gaan ze trager beginnen werken om zo meer uren te kunnen kloppen.

We moeten ons nog wat verdiepen in de filosofie van de tomaten, vooral onderzoeken hoe ze veranderen door de verschillende weeromstandigheden.

