

MASTERCLASS DOOR THEO DE BEIR & WILLEM MEUWISSEN

ONDERHANDELEN VOOR PROFESSIONELEN

een krachtige opleiding in het professioneel onderhandelen



DATA 2021

wordt 4x georganiseerd

- 28-29-30 januari
- 29-30-31 juli
- 26-27-28 augustus
- 18-19-20 november

LOCATIE

Brabantse Golf
Steenwagenstraat 11
Melsbroek (nabij R0/E19)
ruime parking.

EXTRA

verzorgde broodjeslunch
en afsluitende
netwerkdrink inclus.

onderhandelt u op professioneel niveau?

denkt u goed voorbereid aan de onderhandeling
deel te nemen?

wenst u zich te sterken door nieuwe
onderhandelingstechnieken aan te leren?

UNIEKE DRIEDAAGSE MASTERCLASS

AGREMENTOR, THE ACADEMY organiseert voor u deze unieke drie-daagse masterclass "Onderhandelen voor professionelen". Die brengt u de nodige kennis en vaardigheden bij. U verwerft inzicht in het volledige onderhandelingstraject.

Willem Meuwissen en Theo De Beir zijn gedreven docenten met een passie voor hun vak en veel praktijkervaring. Beiden zijn CEDR-erkende onderhandelaars, en Harvard Law School gecertificeerd.



KMO-PORTEFEUILLE
ERKEND DIENSTVERLENER

seeyou@agreementoracademy.com
THE AGREMENTOR NEGOTIATION and MEDIATION ACADEMY vzw
Winston Churchilllaan 51 - 1180 Brussel

T. +32(0)2 340 24 00 - BTW BE0724 969 189 - KREDBEBB: BE79 7360 6160 1633

UW OPLEIDING

- U krijgt een krachtige opleiding in de theoretische achtergronden van het onderhandelingsfenomeen.
- U verwerft professioneel inzicht in de structuur van conflicten en onderhandelingen.
- U leert een verantwoorde keuze te maken tussen de verschillende conflictoplossingsmethodes.
- U leert op professionele wijze een moeilijke onderhandeling voorbereiden aan de hand van praktische checklists.
- U verwerft een diepgaand inzicht in de tactieken aan de onderhandelingstafel.
- U leert hoe een eigen onderhandelingsteam samen te stellen, hoe om te gaan met het andere onderhandelingsteam en met de eigen achterban.
- U verwerft operationeel inzicht in de vitale juridische aspecten van het Principieel Onderhandelen.
- U ervaart de perfecte mix van praktijkgerichte theorie en bedrijfsgerichte oefeningen in een 50/50-verhouding.

DEELNEMERS

Deze opleiding richt zich tot iedereen, ongeacht zijn/haar beroepsactiviteit: ondernemers & managers, bedrijfsleiders, bedrijfsjuristen, vrije beroepers zoals advocaten, gerechtsdeurwaarders, notarissen, medici, ..., accountants, bedrijfsrevisoren, boekhouders, adviseurs, familieadviseurs, gerechtsdeskundigen, bemiddelaars, interim managers, consultants, vastgoedmakelaars, ingenieurs, HR-verantwoordelijken, psychologen, ombudsmannen, ...

Beperkt aantal deelnemers, zo garanderen we de nodige aandacht voor elke deelnemer.

AGREMENTOR, THE ACADEMY

Agreementor, The Academy is een opleidingsinstituut waar theorie en praktijk hand-in-hand gaan. Deze Academy werd opgericht in 2019 met als doel het bevorderen van de kennis van Alternative Dispute Resolution (ADR), zoals bemiddelen en onderhandelen.

De docenten Theo DE BEIR & Willem MEUWISSEN maken u vertrouwd met de wereld van het professioneel onderhandelen en bemiddelen. Beiden zijn praktizijnen van het eerste uur en gedreven docenten aan meerdere universiteiten en diverse instituten. Bij hen toetst u onmiddellijk de theorie aan de praktijk. Ze delen hun jarenlange ervaring met u, wat een onmiskenbare meerwaarde vormt voor hun seminars en masterclasses.

AGREMENTOR, THE ACADEMY biedt opleidingen tot erkend bemiddelaar aan, masterclasses professioneel onderhandelen, alsook masterclasses op maat (in- & buitenshuis).

DOCENTEN



Willem Meuwissen

CEDR-erkend onderhandelaar
FBC-erkend bemiddelaar
Advocaat Agrementor Antwerp



Theo De Beir

CEDR-erkend onderhandelaar
FBC-erkend bemiddelaar
Advocaat Agrementor Brussels

Gedreven lesgevers met een passie voor hun vak en veel praktijkervaring.

Willem en Theo zijn praktizijnen van het eerste uur met concrete ervaring aan de onderhandelingstafel. Beiden zijn CEDR-erkende onderhandelaars en studeerden aan Amerikaanse en Europese universiteiten. Ze doceren aan meerdere universiteiten en diverse instituten. Hun uitgebreide CV's en hun vele publicaties zijn terug te vinden op de webstek www.agrementor.com.

Willem en Theo betrekken u persoonlijk in deze masterclass, waarna u individueel geëvalueerd wordt.



UW VOORGANGERS

Deze vorming is een 'totaalconcept' waarbij zowel de uiteenzettingen als de praktijksessies een intensieve en interactieve beleving zijn.

Marc MARTEL
Zaakvoerder Atalanta,
Strategy & Management Consulting

De masterclass werd gebracht door ervaren en enthousiaste docenten. De opleiding was erg goed gestructureerd en logisch opgebouwd, om uiteindelijk te eindigen in een boeiende praktijkoefening. De meerwaarde van deze opleiding is er voor mij zeker en ik zal ze voortaan bij elke onderhandeling toepassen! Een aanrader!

Steven MENTEN
Advocaat-vennoot ADlex Genk

Iedereen die denkt dat hij/zij kan onderhandelen: terug met beide voeten op de grond en intens bijleren.

Kristof COX
Senior manager Deloitte

In de vastgoedsector ontmoet je constant personen met tegengestelde belangen. Deze masterclass reikte me de hand bij mijn zoektocht naar optimale resultaten. De gepassioneerde docenten en de boeiende verscheidenheid aan cursisten, hebben mij geen moment verveeld. Nooit te laat om zo'n praktische masterclass te volgen!

Dimitri DELOOZ
Zaakvoerder 5th Corner-Patrimana
Co-founder Living Stone Leuven

De masterclass heeft mijn ogen geopend over het belang van de voorbereiding bij onderhandelingen. Van de docenten doe je veel praktijkkennis op. De sfeer onder de deelnemers is aangenaam, de netwerkdrink na elke sessie werkt verbindend. Ik kijk uit naar een volgende Agrementor-opleiding.

Johan BOGAERT
Advocaat-zaakvoerder J. Bogaert bv

De opleiding betaalt zichzelf terug, omdat deze onmiddellijk toepasbaar is.

Inge SAEYS
Bedrijfsrevisor-partner RSM Interaudit

Het krachtige aan deze opleiding is de praktijkgerichtheid van de docenten. Ze zijn ervaringsdeskundigen en duiden omstandig en concreet hun effectieve en efficiënte aanpak en onderhandelingsvoorbereiding. Top-opleiding!

Joachim VANSPEYBROUCK
Advocaat-vennoot Wanted Law Brugge

Zeer concrete en goed onderbouwde opleiding, gebracht door gedreven experts uit het werkveld. Een échte aanrader.

Gerlinde DE CLERCQ
Directeur Erasmus, dept. gezondheidszorg en
landschapsarchitectuur

Onderhandelen is een kunst *an sich* waar kennis over specifieke technieken en inzichten een belangrijke rol speelt. Heel interessante invalshoeken, gebracht door gedreven en ervaren docenten in een fijne groep.

Jaak THIRION
Zaakvoerder boekhoudkantoor Creafig

PROGRAMMA

BASISBEGRIPPEN & FUNDAMENTEN VAN HET PROFESSIONEEL ONDERHANDELEN *BEKWAAM U IN DE EDELE KUNST VAN HET ONDERHANDELEN*

- basisbeginselen & introductie tot verschillende theorieën
- kracht van communicatie & informatie
- conflictanalyse en -oplossing
- onderhandelingstraject & -technieken
- manipulatieve onderhandelings technieken en hoe ermee omgaan
- interactieve benadering d.m.v. praktische oefeningen en participatie

OPSTART & VOORBEREIDING VAN EEN ONDERHANDELING *LAAT NIET OVER U HEEN WALSEN*

- bepaal de aard van de onderhandeling
- belangenanalyse
- bepaal de onderhandelingsagenda
- ken de andere en guesstimate zijn belangen
- leer hoe de onderhandelingspositie te versterken
- voorbereidingschecklist
- kleine toepassingen met interactie & de 'grote AGREMENTOR-onderhandelingsoefening'

DE ONDERHANDELINGSTAFEL *LEER DE TECHNIEKEN DIE VAN U 'A GREAT NEGOTIATOR' MAKEN*

- hoe professioneel onderhandelen: team, locatie, gedrag, emoties ...
- integratieve vs. distributieve onderhandeling
- theorie van de kernbehoeften
- checklist 'aan de onderhandelingstafel'
- kleine toepassingen met interactie & de 'grote AGREMENTOR-onderhandelingsoefening'

AFHANDELING VAN EEN ONDERHANDELING *OPVOLGING VAN DE DEAL & DRAFTEN VAN DE OVEREENKOMST: EEN WARE KUNST*

- anticipatief handelen
- opvolgen deal, precontractuele aansprakelijkheid, wilsgebreken ...
- workshop 'draften van een overeenkomst' met modellen, zowel voor juristen en niet-juristen
- kleine toepassingen met interactie & de 'grote AGREMENTOR-onderhandelingsoefening'

LOCATIE: BRABANTSE GOLF

- Steenwagenstraat 11 - Melsbroek
- nabij R0 (Brussel)/E19
- ruime parking
- 12u30-21u00: u komt aan en vertrekt na de files, op zaterdag van 9u30-19u00
- aangenaam, rustig en stijlvol kader
- verzorgde catering - broodjeslunch om 12u
- afsluitende netwerkdrink



www.brabantsegolf.be

INSCHRIJVINGSFORMULIER

MC ONDERHANDELEN VOOR PROFESSIONELEN 2021

Naam _____

Voornaam _____

Beroep _____

Bedrijf _____

Adres _____

GSM _____ Tel _____

E-mail _____

BTW _____

Schrijft zich in

- voor de volledige cursus (3 dagen) à € 2.450 (btw excl.) en gaat akkoord met de Agreementor, The Academy algemene voorwaarden. Ik kies volgende opleidingsessie:
 - 28-29-30 januari 2021
 - 29-30-31 juli 2021
 - 26-27-28 augustus 2021
 - 18-19-20 november 2021
- maakt gebruik van de vroegboekorting à € 2.205 (btw excl.), indien ingeschreven vóór 30.11.2020
- wil gebruik maken van de kmo-portefeuille en gecontacteerd worden m.b.t. deze kmo-portefeuille.
- wil geen gebruik maken van de kmo-portefeuille.

Heeft kennis genomen van deze opleiding via

- AGREMENTOR, Willem Meuwissen en Theo De Beir
- mail - nieuwsbrief
- LinkedIn
- Andere: _____

Handtekening

Naam
Hoedanigheid
Datum

Terug te sturen aan Agreementor, The Academy:
seeyou@agreementoracademy.com

DAGINDELING

12u30 - 13u00 : broodjeslunch
13u00 - 15u00 : sessie 1
15u00 - 15u15 : koffiepauze
15u15 - 17u15 : sessie 2
17u15 - 17u30 : koffiepauze
17u30 - 19u30 : sessie 3
19u30 - 20u00 : netwerkdrink

U komt aan na de files, er is ruime parking voorzien, en u vertrekt huiswaarts na de files.

seeyou@agreementoracademy.com

THE AGREMENTOR NEGOTIATION and MEDIATION ACADEMY vzw
Winston Churchilllaan 51 - 1180 Brussel
T. +32(0)2 340 24 00 - BTW BE0724 969 189 - KREDBEBB: BE79 7360 6160 1633



PRAKTISCHE GEGEVENS

1. Agreementor, The Academy is door de Federale Bemiddelingscommissie erkend als opleidingsinstituut en alle aangeboden bemiddelingsopleidingen zijn inhoudelijk goedgekeurd en erkend door de FBC. De door Agreementor, The Academy afgeleverde opleidingscertificaten kan u aanwenden om uw erkenning als bemiddelaar te verkrijgen.
2. Agreementor, The Academy is in het kader van de kmo-portefeuille erkend als dienstverlener, onder het erkenningsnummer DV.0236056. Concreet kan u genieten van een subsidie van 30% (kleine ondernemingen) of 20% (grote ondernemingen) op de opleidingskost, exclusief btw en catering. Voor uw aanvraag: www.kmoportefeuille.be.
3. De prijs van de opleiding is inclusief broodjeslunch, koffiepauzes, cursus, hand-outs en het officiële certificaat van deelname.
4. U kan zich online inschrijven via www.agreementoracademy.com of via mail aan seeyou@agreementoracademy.com. U ontvangt aansluitend een factuur die contant betaalbaar is. Bij gebruik van de kmo-portefeuille dient u aan ons de catering, de btw en uw deel van het lesgeld te betalen. De juiste bedragen staan op de factuur vermeld. Ontvangst van uw betaling geldt als inschrijving.
5. Het aantal deelnemers is beperkt zodat we aan elkeen persoonlijke aandacht kunnen geven. Inschrijvingen worden genoteerd in volgorde van ontvangst van betaling. De opleidingen kunnen worden geannuleerd tot twee weken voor aanvang. In geval van overmacht door Covid-19 kunnen de opleidingen geheel of gedeeltelijk digitaal worden gegeven.
6. Enkele dagen voor het begin van de opleiding bezorgen wij u een wegbeschrijving en praktische informatie. Ter plaatse is een ruime gratis parking voorzien.
7. De opleidingen zijn 50-50 theorie en praktijk. De praktijk wordt gegeven aan de hand van rollenspellen die uw persoonlijke aanwezigheid vereisen. Gelieve afwezigheden tijdig te melden.
8. De opleidingsuren zijn van 12u30 tot 21u. Zo kunt u nog de dringende zaken van de werkdag afhandelen en de files vermijden. Op zaterdag zijn de lessen van 9u30 tot 19u.