



NEW DEAL MAKERS

what you need to know

over de essentials van onderhandelen en bemiddelen

De kracht van onderhandelen & de kunst van bemiddelen

Deze intensieve dag biedt u een smaakmaker over de essentials van het efficiënt onderhandelen en bemiddelen. We gaan samen op een krachtige wijze in op de basisvaardigheden van deze materie.

Hoe verloopt de zoektocht en het traject naar de gemeenschappelijke meerwaarde om tot een voldragen akkoord te komen? de **NEW DEAL MAKERS** maken u wegwijs in de wereld van het professioneel onderhandelen en bemiddelen.

"meer dan simpelweg een leerrijke ervaring, maar een ware persoonlijke ontwikkeling."

New Deal Academy biedt topopleidingen aan, die vertrekken vanuit het conflict en het traject naar een oplossing. Gebracht door experts die met beide voeten in de dagelijkse praktijk staan van het onderhandelen en bemiddelen.

"een perfecte symbiose tussen inhoud, methodiek en grensverleggende diepgang."

De kracht van de New Deal Academy masterclass is de perfecte mix van een juridische onderbouw, een psychosociale bovenbouw, de illustratie vanuit de praktijk en de toetsing aan de realiteit. Het onderricht gebeurt meestal door twee docenten, wat een bijzondere constructieve dynamiek garandeert tijdens de lessen.

NEW DEAL MAKERS

DATUM

23 februari 2022
van 8u30-18u30

PRIJS

€ 750, excl. btw

DOCENTEN

Theo De Beir
Luc Staudt

LOCATIE

STIEMERHEIDE

Wiemesmeerstraat 105, Genk
(nabij E314 - afrit Genk-Oost)
Ruime parking.

EXTRA

Verzorgde lunch
en netwerkdruk ter
afsluiting.



KMO-PORTEFEUILLE
ERKEND DIENSTVERLENER

T. +32(0)2 340 24 01 - BTW BE0724 969 189 - KREDBEBB: BE79 7360 6160 1633

seeyou@newdeal.academy

NEW DEAL ACADEMY vzw
Winston Churchillaan 51 - 1180 Brussel

Gedreven lesgevers met een passie voor hun vak en veel praktijkervaring.



Theo De Beir

FBC-erkend bemiddelaar
CEDR-erkend onderhandelaar
Harvard gecertificeerd

Theo is een bemiddelingspraktizijn van het eerste uur. Hij verkiest de creativiteit van een oplossing met meerwaarde, boven het valse overwinningsgevoel voor de rechtbank. Zijn kennis van het vak, zijn gevoel voor humor en zijn rijke ervaring als docent staan garant voor een boeiende en interactieve opleiding.



Luc Staudt

FBC-erkend bemiddelaar
Senior Manager
PhD in Education

Luc komt uit de bedrijfswereld met 35 jaar ervaring in een internationale en multiculturele omgeving. Het leiden van mensen vormde de rode draad in zijn carrière. Vanuit zijn passie voor paarden staan 'focus, respect en vertrouwen' centraal in zijn aanpak.

Luc en Theo betrekken u persoonlijk in deze masterclass.

UW LECTUUR

aangeboden aan elke deelnemer:



DE DEELNEMERS

Deze opleidingen richten zich tot iedereen, ongeacht zijn/haar beroepsactiviteit: ondernemers & managers, bedrijfsleiders, CEO, COO, CFO, kaderleden, bedrijfsjuristen, vrije beroepers zoals advocaten, gerechtsdeurwaarders, notarissen, medici, accountants, bedrijfsrevisoren,... boekhouders, adviseurs, familieadviseurs, gerechtsdeskundigen, bemiddelaars, interim managers, consultants, vastgoedmakelaars, ingenieurs, HR-verantwoordelijken, psychologen, ombudsmannen en -vrouwen, ...

... kortom, voor elkeen die professioneel (en/of privé) te maken krijgt met onderhandelen of bemiddelen, ... elke professional dus!

Beperkt aantal deelnemers, zo garanderen we de nodige aandacht voor elke deelnemer.

HET PROGRAMMA

Het programma behandelt de belangrijkste aspecten van het onderhandelen en bemiddelen. Naast (theoretische) kennis over het onderhandelingsproces en het bemiddelingstraject, reiken wij u, in uw hoedanigheid van adviserende onderhandelaar of bemiddelende leider, een aantal vaardigheden aan die essentieel zijn om succesvol aan de slag te gaan. We brengen u graag de basisknepen van het vak bij door middel van een boeiende mix van theorie en praktijk.

Bent u na deze opleiding 'gebeten' en wenst u zich te verdiepen in de materie van onderhandelen en bemiddelen, dan bent u bij ons aan het goede adres.


New Deal Academy biedt een brede waaier van opleidingen inzake professioneel onderhandelen en bemiddelen, waaronder:

- masterclass professioneel onderhandelen
- masterclass bemiddelend leidinggeven

BEHANDELDE ONDERWERPEN

- het conflict, conflictdynamiek & -escalatie
- emotionele intelligentie en communicatie, emotie en perceptie
- gedrag in organisaties
- creativiteit
- de kracht van het onderhandelen
- FOCAS
- de psychologie van het akkoord

 **DATUM**
Woensdag 23 februari 2022, van 8u30-18u30.

 **PRIJS**
dagopleiding à € 750, excl. btw,
inclusief verzorgde lunch en afsluitende netwerkdruk.
Komt in aanmerking voor subsidie door de kmo-portefeuille.

 **LOCATIE**
STIEMERHEIDE, Wiemesmeerstraat 105, Genk. Nabij E314, afrit Genk-Oost.
Ruime parking voorzien.

INTERESSE IN MEER PERMANENTE VORMINGEN?

- **WEBINAR@LUNCH:** elke 1e dinsdag van de maand, 12-14u. (2u)
- **PRAKTIJKVORMING:** elke 1e donderdag van de maand, 15-19u. (4u)
- **NEW DEAL CAFE,** een krachtige vorm van intervisie: elke 2e woensdag van de even maanden, 18u30-22u. (3.5u)
- **INTERVISIE:** elke 2e woensdag van de oneven maanden, 18u30-22u. (3.5u)
- **THEMASEMINAR:** elke 3e donderdag van de maand, 8u30-18u30. (8u)
- **CASE STUDY,** de toets aan de werkelijkheid: elke 4e dinsdag van de maand, 15-19u. (4u)



INSCHRIJVINGSFORMULIER

NEW DEAL MAKERS, the essentials - februari 2022

Naam _____

Voornaam _____

Beroep _____

Bedrijf _____

Adres _____

GSM _____ Tel _____

E-mail _____

BTW _____

Schrijft zich in

Masterclass "deal makers" (1 dag) aan € 750, excl. btw
Datum: 23 februari 2022 van 8u30-18u30.
Locatie: Stiermerheide, Genk (nabij E314, afrit Genk-Oost)

- wil gebruik maken van de kmo-portefeuille - erkenningsnummer DV.0236056
steunpercentage Vlaanderen tot max.30%. - Brussel 50%.
- wil geen gebruik maken van de kmo-portefeuille.
- heeft kennis genomen van de opleiding via: _____

Handtekening

Naam:
Hoedanigheid:
Datum:

Terug te sturen aan New Deal Academy: seeyou@newdeal.academy
NEW DEAL ACADEMY vzw - Winston Churchillaan 51 - 1180 Brussel - 02 340 24 01 - btw BE0734 969 189



New Deal Academy behoudt zich het recht om een opleiding te annuleren (volledige terugbetaling) of de opleiding digitaal te laten doorgaan (kosten van catering worden terugbetaald).

Permanente vorming: uw erkenning voor permanente vorming kan u individueel aanvragen bij uw professionele organisatie voor 8 uur. Deze opleiding is erkend door de Federale Bemiddelingscommissie.

U kan zich online inschrijven via www.newdeal.academy of via email aan: seeyou@newdeal.academy. Na ontvangst van uw inschrijving sturen wij u een factuur toe die contant betaalbaar is. De betaling dient in ons bezit te zijn één maand voor aanvang van de opleiding. Enkele dagen voor het begin van de opleiding bezorgen wij u een wegbeschrijving evenals de nodige praktische informatie.

Indien er tussen de partijen de geldigheid, de interpretatie of de uitvoering van deze algemene voorwaarden een geschil ontstaat dat niet op minnelijke wijze kan worden bijgelegd, dan zullen de partijen in de eerste plaats beroep doen op het bemiddelingstraject en zullen ze zich ertoe verbinden om hieraan loyaal deel te nemen. Vanaf het moment dat er een verzoek om bemiddeling door één van beide partijen is ingediend, hebben de partijen 15 dagen tijd om akkoord te gaan over de naam van een erkend bemiddelaar die op de geactualiseerde lijst van bemiddelaars, erkend door de Federale Bemiddelingscommissie, vermeld staat. De bemiddeling zal ten laatste 15 dagen na keuze van de bemiddelaar aanvangen. De bemiddeling mag niet langer dan 15 dagen duren, tenzij de partijen hieromtrent een uitdrukkelijk ander sluitend akkoord sluiten. In geval de bemiddeling mislukt, dan zijn uitsluitend de rechtbanken van het gerechtelijk arrondissement Brussel bevoegd.