



dagseminarie

PROFESSIONEEL ONDERHANDELEN, DE SLEUTEL TOT SUCCES

DATUM

12 oktober 2022
van 8u30-18u30

PRIJS

€ 795, excl. btw
kmo-portefeuille erkend
permanente vorming: 8u,
door u aan te vragen.

DOCENTEN

Theo De Beir & Geert Hayen

LOCATIE

GOLFHOTEL STIEMERHEIDE
Wiemesmeerstraat 105, Genk.
(nabij E314)
Ruime parking en laadpalen
voorzien.

VOLGENDE EDITIE

17 november 2022
ORSI ACADEMY, Melle
(regio Gent)

EXTRA

Verzorgde lunch.

Onderhandelen op een professionele wijze draagt bij aan de sleutel tot succes.
New Deal Academy reikt u deze sleutel aan!



Dit dagseminarie brengt u de essentials van het professioneel en efficiënt onderhandelen.

Samen doorlopen we het onderhandelingsstructuur en oefent u, op krachtige wijze, de basisvaardigheden van het onderhandelen.

Dealmakers Theo De Beir en Geert Hayen maken u wegwijs in de wereld van het professioneel onderhandelen.



De kracht van onderhandelen, het boek van Theo De Beir, wordt u aan het eind van deze opleiding aangeboden.

New Deal Academy biedt topopleidingen aan, die vertrekken vanuit het conflict en het traject naar een oplossing, gebracht door experts die met beide voeten in de dagelijkse praktijk staan van het onderhandelen en bemiddelen.



*"Een perfecte invulling van mijn verwachting.
Geen theoretische trukendoos maar wel een
bewustwording van de sleutelementen die invloed
hebben op het succes van een onderhandeling."*

*Philiep De Sutter
Founder & managing Director RouteYou*

deelnemer dagseminarie 1/06/2022

De kracht van de New Deal Academy opleidingen is de perfecte mix van een juridische onderbouw, een psychosociale bovenbouw, de illustratie vanuit de praktijk en de toetsing aan de realiteit. Door het intentioneel bevorderen van interactie wordt peerlearning als effectieve leermethode ten volle bevorderd.



KMO-PORTEFEUILLE
ERKEND DIENSTVERLENER

T. +32(0)2 340 24 01 - BTW BE0724 969 189 - KREDBEBB: BE79 7360 6160 1633

seeyou@newdeal.academy
NEW DEAL ACADEMY vzw
Winston Churchilllaan 51 - 1180 Brussel

UW DOCENTEN

Gedreven lesgevers met een passie voor hun vak en veel praktijkervaring.



Theo De Beir, advocaat-vennoot De Beir Law+Mediation, erkend bemiddelaar en erkend onderhandelaar, is een getalenteerd lesgever en doceert aan meerdere universiteiten en hogescholen. Hij doceert 'onderhandelen en bemiddelen voor familieadviseurs' aan de Ehsal Management School (EMS). Als docent brengt hij u in deze materie zijn 'knepen van het vak' bij.

Zijn kennis van het vak, zijn gevoel voor humor en zijn rijke ervaring als praktijkdocent staan garant voor een boeiende en interactieve opleiding.

Theo is de auteur van het boek 'de kracht van onderhandelen: op professionele wijze een deal bereiken of een conflict oplossen'.

UW LECTUUR

aangeboden aan elke deelnemer:



Geert Hayen, advocaat-vennoot Monard Law (balie Hasselt), is erkend bemiddelaar in burgerlijke en commerciële zaken. Zijn leuze luidt: "beter een stevig onderbouwde deal dan een ellenlange en keiharde strijd voor de rechtbank".

Geert staat gekend voor zijn professionele en accurate aanpak. Zijn ervaring en efficiëntie in het onderhandelen en bemiddelen zijn een absolute meerwaarde voor deze opleiding. Dankzij zijn insteek zal u erin slagen om nog meer uit uw onderhandeling te halen.

"Een perfecte symbiose tussen inhoud, methodiek en grensverleggende diepgang. Ik heb nog maar eens een aantal nieuwe invalshoeken mee gekregen, waarmee ik verder aan de slag kan!"

Katrien Verbanck

Senior Consultant @ Consultancy Verbanck
deelnemster dagseminarie 18/08/2022



DE DEELNEMERS

Deze opleidingen richten zich tot iedereen, ongeacht zijn/haar beroepsactiviteit: ondernemers & managers, bedrijfsleiders, CEO's, COO's, CFO's, kaderleden, bedrijfsjuristen, vrije beroepers (advocaten, gerechtsdeurwaarders, notarissen, medici, accountants, bedrijfsrevisoren,...), boekhouders, adviseurs, familie-adviseurs, gerechtsdeskundigen, bemiddelaars, interim managers, consultants, vastgoedmakelaars, ingenieurs, HR-verantwoordelijken, psychologen, ombudsmannen en -vrouwen, ...

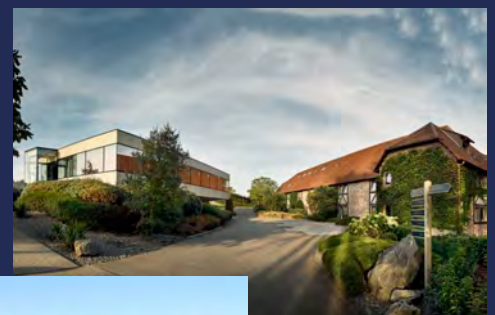
... kortom, voor elkeen die professioneel onderhandelt
... voor u dus!



DE LOCATIE

Wij verwelkomen u graag in het sfeervolle Golfhotel Stiemerheide in het prachtige Limburg. Over de middag staat een verzorgde en gevarieerde lunch op het menu.

- Wiemesmeerstraat 105 te Genk
- nabij E314, afrit Genk-Oost
- ruime parking en laadpalen voorzien
- overnachtingsmogelijkheid ter plaatse



Golfhotel Stiemerheide
Golf Spiegelve
Restaurant De Kristalijn

UW OPLEIDING

1 dag, 8 uur



HET PROGRAMMA

Het programma behandelt de belangrijkste aspecten van het onderhandelen. Naast de (theoretische) kennis over het onderhandelingsproces en -traject, reiken wij u, in uw hoedanigheid van onderhandelaar, een aantal vaardigheden aan die essentieel zijn om succesvol aan de slag te gaan. U leert de basisknepen van het onderhandelen door een boeiende mix van de theorie en praktijk.

"De ervaring en kennis van de docenten, het vertrouwen en openheid in de groep maakten het een zeer leerrijk dagseminarie. Absolute aanrader voor mensen die meer uit een onderhandeling willen halen!"

*Kris Du Bois
advocaat-vennoot DGDM
deelnemer dagseminarie 18/08/2022*



BEHANDELDE ONDERWERPEN

De betere onderhandeling start met een nog betere onderhandelingsstructuur.

- hoe bereid ik mij grondig voor? Waarmee dien ik rekening te houden?
- hoe gedraag ik mij tijdens een onderhandeling en bouw ik mijn voorstel op? Hoe ga ik om met een geharde/manipulatieve wederpartij?
- hoe close en formaliseer ik de deal?

We focussen op het aanreiken van deze onderbouwde structuur, aangevuld met tips & tricks én verrijkende praktijkervaringen. De theorie wordt onmiddellijk afgetoetst aan de praktijk door middel van een oefening gebaseerd op een reële onderhandeling. Deze opleiding is intens interactief en vereist gemotiveerde en geëngageerde deelnemers.

DATUM

Woensdag 12 oktober 2022, van 8u30-18u30.

PRIJS

- dagopleiding à € 795, excl. btw.
- inclusief verzorgde lunch.
- komt in aanmerking voor subsidie door de kmo-portefeuille.

LOCATIE

- Golfhotel Stiemerheide, Wiemesmeerstraat 105, Genk (nabij E314)
- ruime parking en laadpalen voorzien.



ZIN IN MEER?

ONTDEK ONS AANBOD: www.NEWDEAL.ACADEMY



KALENDER
NEW DEAL ACADEMY

INSCHRIJVINGSFORMULIER - DAGSEMINARIE PROFESSIONEEL ONDERHANDELEN - oktober 2022

Naam _____

Voornaam _____

Beroep _____

Bedrijf _____

Adres _____

GSM _____ Tel _____

E-mail _____

BTW _____

Schrijft zich in voor het

Dagseminarie "Professioneel Onderhandelen" aan € 795, excl. btw

Datum: 12 oktober 2022 van 8u30-18u30.

Locatie: Golfhotel Stiemerheide, Genk (nabij E314)

- wil gebruik maken van de kmo-portefeuille - erkenningsnummer DV.0236056
steunpercentage Vlaanderen tot max.30%. - Brussel 50%.
- wil geen gebruik maken van de kmo-portefeuille.
- indien lid van de New Deal Family, jouw persoonlijk lidnummer: _____
- heeft kennis genomen van de opleiding via: _____

Handtekening

Naam:

Hoedanigheid:

Datum:

Terug te sturen aan New Deal Academy: seeyou@newdeal.academy
NEW DEAL ACADEMY vzw - Winston Churchilllaan 51 - 1180 Brussel - 02 340 24 01 - btw BE0724 969 189



New Deal Academy behoudt zich het recht om een opleiding te annuleren (volledige terugbetaling) of de opleiding digitaal te laten doorgaan (kosten van catering worden terugbetaald).

Permanente vorming: uw erkenning voor permanente vorming kan u individueel aanvragen bij uw professionele organisatie voor 8 uur. Deze opleiding is erkend door de Federale Bemiddelingscommissie.

U kan zich online inschrijven via www.newdeal.academy of via email aan: seeyou@newdeal.academy. Na ontvangst van uw inschrijving sturen wij u een factuur toe die contant betaalbaar is. De betaling dient in ons bezit te zijn één maand voor aanvang van de opleiding. Enkele dagen voor het begin van de opleiding bezorgen wij u een wegbeschrijving evenals de nodige praktische informatie.

Indien er tussen de partijen de geldigheid, de interpretatie of de uitvoering van deze algemene voorwaarden een geschil ontstaat dat niet op minnelijke wijze kan worden bijgelegd, dan zullen de partijen in de eerste plaats beroep doen op het bemiddelingstraject en zullen ze zich ertoe verbinden om hieraan loyaal deel te nemen. Vanaf het moment dat er een verzoek om bemiddeling door één van beide partijen is ingediend, hebben de partijen 15 dagen tijd om akkoord te gaan over de naam van een erkend bemiddelaar die op de geactualiseerde lijst van bemiddelaars, erkend door de Federale Bemiddelingscommissie, vermeld staat. De bemiddeling zal ten laatste 15 dagen na keuze van de bemiddelaar aanvangen. De bemiddeling mag niet langer dan 15 dagen duren, tenzij de partijen hieromtrent een uitdrukkelijk ander sluitend akkoord sluiten. In geval de bemiddeling mislukt, dan zijn uitsluitend de rechtbanken van het gerechtelijk arrondissement Brussel bevoegd.